

# **INHALTSVERZEICHNIS**

## **ÖGWT TRAININGSZENTRUM**

### **KANZLEIKAUF TIPPS AUS DER PRAXIS**

#### **1. STEUERLICHE UND RECHTLICHE ASPEKTE von Wolfgang Dibiasi**

- Kauf einer WT-Kanzlei: Form, Rechtsfolgen, Haftung
- Übersicht der steuerlichen Auswirkungen beim Kauf und Verkauf einer WT-Kanzlei

#### **2. BEWERTUNG UND ÜBERTRAGUNGSMÖGLICHKEITEN von Alexander Jost**

- Welchen Wert hat die Kanzlei?
- Welchen Umsatz ist werthaltig und übertragbar?
- Welche Vertragsbestandteile sind beim Kauf/Verkauf einer Kanzlei zu beachten?

#### **3. WAS MUSS ICH TUN, DAMIT MEIN INVESTMENT NACHHALTIG IST? von Klaus Hübner**

- Strategische Überlegungen, woran kann es scheitern?
- Praktische Kauf-Erfahrungen

#### **4. KANZLEIKAUF/-VERKAUF AUS MARKETINGSICHT von Hubert Hofer**

- Warum ist rechtzeitiges Marketing beim Kanzleiverkauf wichtig?
- Welche Marketinginstrumente sind sinnvoll?

#### **5. FINDEN DES GEEIGNETEN KANZLEINACHFOLGERS von Gilbert Ferner**

- Bin ich ein Unternehmertyp?
- Alternativen zum Kauf
- Optimale Gestaltung der Übergabephase