



© SHIRONOSOV/ISTOCK



ÖGWT TRAININGSZENTRUM KANZLEIKAUF TIPPS AUS DER PRAXIS

21. JUNI 2017
ÖGWT TRAININGSZENTRUM
WIEN

Wir verbinden Menschen und Wissen.

www.oegwt.at

ÖGWT TRAININGSZENTRUM

KANZLEIKAUF

TIPPS AUS DER PRAXIS

Trainer



**WP/StB
Mag. Wolfgang Dibiasi**
w.dibiasi@artus.at



Mag. Gilbert Ferner
office@kmu-boerse.at



Hubert Hofer
hubert.hofer@atikon.com

Moderatorin



StB Mag. Klaus Hübner
office@klaushuebner.at



Alexander Jost
a.jost@jost-ag.com



StB Sabine Kusterski
sabine@kusterski.at

Tagungsablauf

12.30 – 13.00

Anmeldungen und Ausgabe der Unterlagen

13.00 – 14.00

STEUERLICHE UND RECHTLICHE ASPEKTE

Referent: Wolfgang Dibiasi

- » Kauf einer WT-Kanzlei: Form, Rechtsfolgen, Haftung
- » Übersicht der steuerlichen Auswirkungen beim Kauf und Verkauf einer WT-Kanzlei

14.00 – 14.20 Kaffeepause

14.20 – 15.20

BEWERTUNG UND ÜBERTRAGUNGSMÖGLICHKEITEN

Referent: Alexander Jost

- » Welchen Wert hat die Kanzlei?
- » Welcher Umsatz ist werthaltig und übertragbar?
- » Welche Vertragsbestandteile sind beim Kauf/Verkauf einer Kanzlei zu beachten?

15.20 – 15.40 Kaffeepause

15.40 – 16.30

WAS MUSS ICH TUN, DAMIT MEIN INVESTMENT NACHHALTIG IST?

Referent: Klaus Hübner

- » Strategische Überlegungen, woran kann es scheitern?
- » Praktische Kauf-Erfahrungen

16.30 – 17.00 Kaffeepause

17.00 – 17.30

KANZLEIKAUF/-VERKAUF AUS MARKETINGSICHT

Referent: Hubert Hofer

- » Warum ist rechtzeitiges Marketing beim Kanzleiverkauf wichtig?
- » Welche Marketinginstrumente sind sinnvoll?

17.30 – 18.00

FINDEN DES GEEIGNETEN KANZLEINACHFOLGERS

Referent: Gilbert Ferner

- » Bin ich ein Unternehmertyp?
- » Alternativen zum Kauf
- » Optimale Gestaltung der Übergabephase

18.00 Diskussion

LIEBE KOLLEGINNEN, LIEBE KOLLEGEN!

Im ÖGWT Trainingszentrum wird dieses Mal das Thema „Kanzleikauf“ behandelt. Ziel des ÖGWT Trainings ist das Erwerben von theoretischem und anwendungsorientiertem Wissen, wobei die sofortige Anwendbarkeit im Vordergrund steht. Die ÖGWT will die Kolleginnen und Kollegen im schnellen und effizienten Erwerb von Wissen für die Praxis und in der Einführung neuer Beratungsfelder unterstützen. Neben einem angenehmen modernen Ambiente werden sich einige Gelegenheiten für angeregte Diskussionen und Gespräche unter KollegInnen ergeben.

Wir freuen uns, Sie in der Wiener Innenstadt begrüßen zu dürfen.

IHRE ÖGWT

Ihr Servicenetzwerk

Ihr Mehrwert

- » Erwerben von theoretischem und anwendungsorientiertem Wissen für die Praxis
- » Enorme Zeitersparnis durch Erarbeiten eines Themas mit einem Spezialisten
- » Schneller und effizienter Wissenstransfer
- » Mehr Erfolg durch bereits erprobtes Wissen
- » Viele Praxisbeispiele
- » Unterlagen und Kaffeepause
- » Netzwerken im kleinen Kreis (ca. 40 TeilnehmerInnen)

Zielgruppe

WirtschaftstreuhandInnen und qualifizierte MitarbeiterInnen, die am Kauf/Verkauf einer Kanzlei interessiert sind und mögliche Käufer/Verkäufer

TRAININGSORT

ÖGWT

Tiefer Graben 9, 1 Stock, 1010 Wien,
U3 Station Herrngasse, Tel: 01/315 45 45,
www.oegwt.at

TRAININGSBEITRAG

WP/StB/WT-Kanzleimitarbeiter	EUR 270,- (ÖGWT 230,-) netto
Berufsanwärter	EUR 230,- (ÖGWT 200,-) netto

einschließlich Unterlagen und Kaffeepausen

WEITERBILDUNG

Die Veranstaltung gilt als fachliche Fortbildung im Ausmaß von 5 Fortbildungseinheiten im Sinne des WTBG.

ANMELDUNG

Bitte melden Sie sich rechtzeitig mittels Antwortfax, per E-Mail an sekretariat@oegwt.at oder über die ÖGWT Homepage unter www.oegwt.at an.

TRAININGSUNTERLAGEN

Erhalten Sie vor Beginn des Seminars. Zusätzliche Exemplare können gegen einen Kostenersatz von EUR 40,- (für ÖGWT Mitglieder EUR 35,-) entgeltlich erworben und auf Wunsch auch zugesandt werden.

ORGANISATION

Für Fragen wenden Sie sich bitte an unsere Generalsekretärin StB Mag. Sabine Kusterski, Tel.: 0664/12 77 955, E-Mail: sabine@kusterski.at